



# Abordagens Simples para Clientes Unilev

Aqui estão **abordagens simples** para cada perfil da tabela de Perfis x Produtos, com sugestões de perguntas e frases para facilitar a identificação e a indicação Unilev. Use essas frases como ponto de partida em conversas presenciais, online ou por mensagem.

# Jovem solteiro (18-30)

**Pergunta:** "Você já pensou em proteger seu celular, seu carro ou começar um plano de saúde acessível?"

**Frase:** "Com pouco por mês, você já garante sua tranquilidade e ainda pode planejar a compra do seu primeiro carro ou imóvel."



# Casal jovem (sem filhos)

**Pergunta:** "Vocês já pensaram em proteger o que estão construindo juntos? Seguro residencial e de vida podem ser um ótimo começo."

**Frase:** "Além de proteger a casa, vocês podem planejar o futuro com consórcio e ter benefícios em saúde."



# Família com filhos pequenos



## Proteção familiar

**Pergunta:** "Como anda a proteção da sua família? Já pensou em um seguro de vida ou saúde para todos?"

**Frase:** "Com as soluções Unilev, você garante segurança e bem-estar para quem mais importa."

# Mães/pais solo e Profissionais autônomos



## Mães/pais solo

**Pergunta:** "Você já pensou em garantir o futuro do seu filho caso aconteça algum imprevisto?"

**Frase:** "Seguro de vida e saúde trazem tranquilidade para você e proteção para quem depende de você."



## Profissional autônomo/liberal

**Pergunta:** "Você já pensou em proteger seu patrimônio e sua atuação profissional?"

**Frase:** "Além do seguro de vida e saúde, temos opções de responsabilidade civil para sua profissão."



# Pequeno empresário

**Pergunta:** "Sua empresa está protegida contra imprevistos? E você, já pensou em benefícios para seus colaboradores?"

**Frase:** "Com a Unilev, você protege seu negócio, seus bens e ainda pode oferecer saúde e segurança para sua equipe."

## Idoso ativo (55+)



**Pergunta:** "Você já pensou em garantir mais tranquilidade na sua rotina, com saúde e proteção para seu patrimônio?"

**Frase:** "Temos soluções acessíveis para proteger sua casa, carro e cuidar da sua saúde."



# Pessoas preocupadas com patrimônio

**Pergunta:** "Você já protegeu tudo o que conquistou até aqui?"

**Frase:** "Seguro residencial, automóvel e consórcio são formas inteligentes de preservar e ampliar seu patrimônio."



# Profissionais especializados

**Profissionais de saúde/engenharia, advogados entre outros.**

**Pergunta: "Você já teve seguro de responsabilidade civil para sua profissão?"**

**Frase: "A única forma real de se proteger contra prejuízos financeiros decorrentes de erros na prática da sua profissão."**

